



Плюсы альтернативного страхования

2 стр.



О страховании грубой неосторожности

2 стр.



Союз страховщиков Татарстана отметил юбилей!

3 стр.



Агрострахование

4 стр.

СТРАХОВАЯ ГАЗЕТА NEW

Информация и ее распространение – это основа страхового бизнеса.
Джон Джулиус Ангерштейн, первый председатель комитета Ллойда



Российское независимое информационно-аналитическое издание

№№ 3-4 (235-236) апрель-май 2025 г.

С юбилеем!



Любой юбилей – это повод обернуться назад. Как все начиналось?

– Наша компания была основана в 2005 году экспертами в области страхования и информационных технологий. Состояла на тот момент из небольшой группы энтузиастов, уместающихся в одном кабинете, – людей с горящими глазами, желанием сделать лучшее решение в мире и с твердой уверенностью в своих силах. А дальше – усердный труд, первые успехи, первые внедрения, первый опыт промышленной эксплуатации, затем новые требования, новые доработки, новые направления развития, дальнейшее движение вперед и только вперед.

– Иван Алексеевич, как бы Вы охарактеризовали место компании на рынке сейчас?

– За прошедшие 20 лет у нас в багаже накоплено более двадцати успешных внедрений в страховых компаниях России и Казахстана, реализовано более

«ЛАБОРАТОРИИ СТРАХОВАНИЯ» – 20 ЛЕТ!

У безусловного лидера в области ИТ-решений для страхового рынка компании «Лаборатория Страхования» в этом году юбилей – 11 мая исполнилось 20 лет с момента создания. Наш корреспондент беседует с генеральным директором компании «ЛС» Иваном ВЕНЕДИКТОВЫМ о достижениях, сегодняшних вызовах и перспективах.

задачи. И такое взаимодействие происходит не только на горизонтальном, но и на вертикальном уровне, что позволяет максимально широко распространять экспертизу между сотрудниками, всем быть в курсе текущих дел и планов развития.

– Как у вас налажен процесс обратной связи с пользователями?

– Главный канал для общения с пользователями – это наш официальный портал Службы технической поддержки «Лаборатории Страхования». Через него принимаются и обрабатываются сотни обращений в день: от запросов на консультацию до предложений об улучшении наших продуктов. Для каждого вида обращения у нас предусмотрен свой бизнес-процесс рассмотрения, определенные ответственные эксперты, жестко зафиксированы сроки исполнения, осуществляется регулярный контроль качества оказываемых услуг.

Кроме того, мы принимаем обратную связь через другие каналы, удобные для пользователей. Не запрещаем мы и личные контакты. Также мы практикуем регулярные встречи

позволяют отражать большинство изменений «на лету», без остановки работы и незаметно для пользователей, которых эти изменения не затрагивают.

Так, например, последние изменения порядка тарификации по ОСАГО, вступившие в силу частично в январе, частично в апреле этого года, мы отработали буквально за один день, а система «сама» стала работать по-новому. В общем, сейчас на подобные изменения мы смотрим не как на очередную проблему, которую нужно решить, а как на возможность развивать наши продукты, делать их мощнее и лучше.

– Весна 2022 года стала для отечественного страхового рынка поворотной, были прекращены связи с западными партнерами. Как быстро вам удалось справиться с произошедшими изменениями?

– В течение 2022 года мы получили сразу несколько сообщений об одностороннем прекращении партнерских отношений от западных компаний, решения которых мы использовали при разработке своих продуктов. Период некоторого замешательства

на, а также активно использование практический опыт, накопленный разработчиками первой версии системы. Ребята «заряжены на результат», и я убежден, что они не подведут.

– Какие сильные стороны компании Вы бы хотели отметить особенно?

– Клиентоориентированность и гибкость. При работе с клиентами наши аналитики не просто собирают требования, но и стараются, используя свой опыт, всесторонне помочь оптимизировать бизнес-процессы, предлагая различные варианты реализации. Зачастую они становятся для клиентов настоящим сюрпризом по типу «А разве так можно было?». Менеджеры «Лаборатории Страхования» имеют опыт использования многих популярных сейчас методологий управления проектами и быстро находят общий язык с проектными офисами наших клиентов. Гибкость в управлении и разработке позволяет оперативно принимать правильные решения и без задержек публиковать обновленные механизмы на промышленных ИТ-площадках клиентов.

– Какие цели в ближайшей перспективе стоят перед вашей компанией?

– Во-первых, развитие наших решений и имплементация новых технологий. Современная система должна соответствовать актуальным тенденциям. Искусственный интеллект в страховании как один из трендов становится не только модным, но и необходимым условием эффективной работы в современном динамично развивающемся мире. Опыт использования одной открытой программной библиотеки для машинного обучения у нас уже есть, и мы будем продолжать расширять область применения таких технологий в КИАС.

Во-вторых, разработка новых решений и расширение клиентской базы. Считаю, что КИАС 2.0 поможет нам в достижении этой цели. После приобретения нашего продукта владельцы компаний получат информационную прозрачность бизнеса, а также мощную, современную платформу, на базе которой можно автоматизировать и постоянно совершенствовать все бизнес-процессы.

В-третьих, дальнейшее совершенствование клиентского сервиса. Мы ведем эту работу уже давно и не собираемся останавливаться на достигнутом. Ведь главным критерием качества нашей работы является именно удовлетворенность наших пользователей.

Вообще, целей много, все они понятны и достижимы! Уверенность и оптимизм всеяют слаженная работа нашего коллектива и 20-летний опыт. Вместе мы можем все!

Интервью провела Фадей АСЕЕВ

Страховая инфраструктура



– Павел Серлафимович, что привело Вас в профессию?

– С 1992 года я учился в Российской экономической академии им. Г. В. Плеханова – сейчас она имеет статус университета – на общеэкономическом факультете. На третьем курсе, в 1994 году, пришло время определиться со специализацией, и я выбрал недавно созданную кафедру «Страховое дело». Эта профессия тогда была новой, актуальной, перспективной. Мне хотелось реализовать себя в таком бизнесе, который только начал формироваться и развиваться в России. Благодарен нашим преподавателям – Светлане Николаевне Асабиной и Татьяне Алексеевне Архангельской, которые поддержали мой осознанный выбор. Не могу не вспомнить Вадима Ивановича Рябкина, под началом которого была создана кафедра «Страховое дело».

– Где начиналась Ваша карьера в страховом бизнесе?

– Еще до окончания учебы в «Плехановке» я пришел на работу в страховое общество «Вестроссо». Тогда было обычным делом, что студенты получали практический опыт по выбранной специальности до завершения обучения. На работу меня принимал Михаил Арсеньевич Сафронов, опытный специалист и умелый организатор, значительная часть карьеры которого была связана с «Ингосстрахом». Он до сих пор остается для меня примером харизматичного руководителя, который сумел собрать вокруг себя уникальную команду профессионалов и просто хороших людей.

По окончании ВУЗа уже никаких сомнений в том, где я буду работать, не было. В начале я ознакомился с работой всех основных подразделений компании «Вестроссо». Потом достаточно долго работал в только что сформированном отделе перестрахования под руководством Александра Табанцова. В сентябре 1996 года компания сменила главного акционера, вошла в состав Zurich Financial Services Group и была переименована в СК «Цюрих-Русь». Примерно через год в компании был сформирован Международный отдел, который возглавил Игорь Шинкаренко. Под его руководством вместе с Еленой Баршевой и Михаилом Федоровым мы выстраивали работу по обслуживанию глобальных корпоративных и других иностранных клиентов компании.

– Иначе говоря, Вы занимались прямым страхованием, но мы-то сейчас знаем Вас как специалиста по урегулированию убытков. Когда Вы сосредоточились на этом?

– Страховой портфель «Цюрих-Русь» постепенно рос, в том числе за счет клиентов группы Zurich, и количество страховых случаев росло вместе с ним. Мне было интересно разбираться с причинами страховых событий и анализировать действия страховых компаний. Поэтому я стал больше времени уделять урегулированию убытков. Вскоре состоялась внутренняя реструктуризация

ОРИЕНТИР НА ВОСТОК

«Страховая газета new» выступила информационным партнером состоявшейся 15-16 апреля 2025 г. 29-й ежегодной конференции по перестрахованию. Собрался весьма представительный состав участников: были как новые лица, так и уже прекрасно нам знакомые специалисты. Например, с докладом выступил Павел ШАПЦЕВ, но в этот раз он представлял совершенно новую компанию – «Q Adjusters», зарегистрированную в Казахстане. Редакция попросила его напомнить о себе и рассказать о новом проекте.

в соответствии с правилами ведения бизнеса группы Zurich: были выделены андеррайтинг, обслуживание договоров страхования и урегулирование убытков. Я продолжил работу в качестве заместителя директора Отдела рассмотрения претензий под руководством Виктора Чупова, отвечая за урегулирование убытков по международным страховым программам и договорам иностранных клиентов компании.

– Павел Серлафимович, Вы отработали в «Цюрих-Русь» почти 15 лет. В то время опытные специалисты со знанием международной практики ликвидации убытков были ликвидации. Не так ли?

– Это правда. Весной 2009 года меня пригласили присоединиться к команде ООО «АЙСЛЭБ», работающей под торговой маркой «РусСюрвей». Это была, да и сейчас остается, одной из ведущих на рынке компаний, специализирующихся на оценке рисков и урегулировании убытков. К тому же она выступала на страховом рынке представителем крупной международной группы компаний Crawford, с которыми я работал как заказчик с 1997 года. Предложение было интересным, и я его принял.

– Чем конкретно Вы стали заниматься на новом месте?

– В круг моих задач вошли такие направления, как урегулирование крупных убытков по имущественным видам страхования, развитие бизнеса и введение внутренних стандартов работы в соответствии с международной практикой урегулирования страховых событий. Вот так я стал лосс-аджастером.

– Стандарты страхового бизнеса во многом заложены зарубежной практикой, но есть ли аналог названия того, чем Вы занимаетесь, по-русски?

– Как я считаю, нашу профессию на русском языке можно называть «страховой следователем». Если коротко, то его задача – в досудебном порядке урегулировать убыток таким образом, чтобы и страхователь, и страховщик были убеждены в справедливом разрешении последствии произошедших страховых случаев и оставались довольны произведенной выплатой, если такое решение принято, и полученным результатом совместной работы. Мы помогаем людям и компаниям совместно решать проблемы, которые связаны с наступлением страховых событий, и сильно облегчаем для участников урегулирования этот процесс.

– На развитие страхового бизнеса влияют не только экономические тенденции последних лет, но и политические решения. Как они сказались на Вашей карьере?

– В 2022 году, после того как началась Специальная военная операция, стало очевидно, что сложившиеся формы сотрудничества по международным программам и взаимодействию с зарубежными брокерами, страховщиками и перестраховщиками будут сворачиваться. Трансграничные платежи с западными странами практически остановились. Совместная работа с Crawford & Company была заморожена на неопределенный срок. В этой ситуации я стал думать над тем, как можно было бы частично сохранить нарабатываемые годами связи и

профессиональное взаимодействие с внешними рынками.

Ответ лежал на поверхности: необходимо было открывать компанию за пределами России. Поскольку у меня еще с конца 1990-х и начала 2000-х годов был опыт работы со странами ближнего зарубежья в рамках входящего перестрахования рисков из Центральной Азии и Закавказья, включая фронтингование значительной доли принятых локальными страховыми компаниями рисков, в перестраховочном подразделении группы Zurich, а также факультативного перестрахования небольших долей на российском рынке, то я решил поднять старые связи и выяснить, насколько актуальным будет появление новых лосс-аджастеров в одной из стран Евразийского экономического союза (ЕАЭС). После проведенного анализа остановились на Казахстане.

– Поясните, почему Вы сделали именно такой выбор?

– На это повлияло несколько факторов. Казахстан был первой страной в списке, где можно было бы начать работу. Приведу наиболее значимые из них: русскоязычная профессиональная среда, схожее страховое законодательство, существенный по размеру рынок с высоким потенциалом развития, территориальная близость. К тому же казахстанская страховая отрасль является, если так можно выразиться, важным связующим элементом страховых рынков в Центральной Азиатском регионе. Все это и стало аргументами для принятия положительного решения об открытии компании именно в Республике Казахстан.

– Всякое серьезное дело требует тщательной подготовки. Как она проходила?

– Подготовительный период занял почти год. Встречи с основными страховщиками и брокерами, крупными страхователями подтвердили необходимость появления дополнительного лосс-аджастера в регионе. В ноябре 2023 г. ТОО «Q Adjusters», или по-русски «Кью Аджастерс», было зарегистрировано в городе Алматы, который по-прежнему остается финансовой столицей Казахстана.

Основателями новой компании выступили частные лица: резиденты Казахстана и России, не находящиеся под зарубежными санкциями. Общее понимание учредителей и руководства «Q Adjusters» по ведению работы на внешних рынках, обслуживанию международных клиентов и развитию бизнеса стали базисом для создания нового игрока на рынках Центральной Азии и Закавказья.

– С одной стороны, название вашей компании сразу дает понять, чем она занимается, а с другой, оставляет некую загадку. Что оно означает?

– С термином «аджастер» в названии все ясно, а Q («Кью» по-русски) – это первая буква в новом названии Казахстана на английском языке, что говорит о нашей прописке. А еще мы вкладывали дополнительный смысл – credo нашей деятельности: Quick, Qualitative, Qualified. Именно эти принципы – Быстро, Качественно, Квалифицированно – мы стараемся поддерживать в нашей работе.

– Помимо регистрации в Казахстане нужно, чтобы результаты работы нового лосс-аджастера признавались официально, скажем, на зарубежных страховых рынках. Как дело обстоит с этим?

– Это так, казахстанская страховая отрасль тесно связана с иностранными, в первую очередь с западными рынками. Перестраховочная защита страховых компаний региона сформирована на базе договоров обязательного и факультативного перестрахования с ведущими международными страховыми и перестраховочными компаниями. Поэтому следующим этапом нашей деятельности стали встречи с представителями указанных компаний за рубежом, на которых удалось представить «Q Adjusters» в качестве нового профессионального игрока в сфере урегулирования убытков и оценки страховых рисков. Кроме этого, в ходе проведенных встреч были достигнуты договоренности с ведущими международными лосс-аджастерами о совместной работе по урегулированию убытков в Казахстане, Кыргызстане, Узбекистане, Таджикистане, Грузии, Армении и Азербайджане.

Переговоры о проведении предстраховой инженерной оценки рисков на крупных промышленных объектах и торговых предприятиях региона продолжаются. Изменения ценовой политики на рынке перестрахования в сторону увеличения стоимости предоставляемой защиты мотивируют как страхователей, так и страховые компании к улучшению качества предоставляемых в перестраховании рисков для снижения стоимости прямого страхования и перестраховочной защиты. При этом стоимость проведения осмотров объектов в Центральной Азии и Закавказье иностранными риск-инженерами в нынешних экономических условиях стала практически недоступной, а отчеты российских компаний, которые раньше проводили предстраховую экспертизу в Казахстане и соседних странах, больше не принимаются на международном рынке. Поэтому местные страховщики и брокеры ищут локальных специалистов для этих целей. Мы уверены, что «Q Adjusters» тоже сможет помочь нашим клиентам в получении корректной картины страховых рисков и объектов, а наши отчеты позволят снизить страховую и перестраховочную тарифы и тем самым сэкономить значительные средства.

– Собственные знания и опыт, конечно, важны, но для компаний инфраструктуры страхового рынка очень часто полезным бывает сотрудничество с известным зарубежным брендом. Появился ли такой партнер у вас?

– Согласен, что использование известного на рынке имени сразу располагает к себе потенциального клиента. В прошлом году «Q Adjusters» провела переговоры с такими компаниями, как Global Risk Solutions, McLarens, Charles Taylor, и др. В результате договорились о возможной совместной работе со всеми, а с GRS, работающей также под брендом Complex Claims Solutions, заключили соглашение о неэксклюзивном партнерстве.

Окончание на 2-й стр

НАША СПРАВКА
КИАС – Корпоративная информационно-аналитическая система. Разработана специалистами компании «Лаборатория Страхования» для страховой отрасли в 2005 году. КИАС обеспечивает ИТ-поддержку всех операций по страховой деятельности, начиная от учета бланков строгой отчетности и заканчивая автоматическим расчетом страховых резервов с их последующим автоматическим же отражением в бухгалтерской учетной системе в виде бухгалтерских проводок.

В поставку КИАС по любому из продуктов включено ядро системы, а также мощный инструмент (окружение ядра) для расширения функциональных возможностей системы. При этом бизнес-процессы и бизнес-практики каждый конечный пользователь выбирает или настраивает в КИАС исходя из своих потребностей. Общим же для всех является то, что КИАС гарантированно обеспечивает ведение надлежащего страхового учета в соответствии с требованиями действующего законодательства.

трехсот других проектов, а наше основное решение – КИАС – стало настолько мощным и универсальным инструментом, что область его применения вышла за пределы страховой отрасли и может рассматриваться как ИТ-платформа для учета и управления в других видах деятельности.

Как результат, на текущий момент «Лаборатория Страхования» по праву является одним из лидеров на рынке поставщиков решений для страховых компаний, а наши программные продукты востребованы не только в России, но и за рубежом.

– Ваша продукция – это компьютерные программы, но делают их люди. Какой коллектив у вас сложился за эти годы?

– Основная составляющая успеха нашей компании – это сплоченная команда профессионалов, имеющих большой практический опыт работы в российских страховых организациях на ключевых постах в области информационных технологий и финансов. У нас небольшая текучка кадров, численность сотрудников компании остается стабильной на протяжении нескольких лет. При этом средний возраст коллектива также практически не меняется: в компании представлены все возрасты – от студентов до пенсионеров.

Что касается внутренних коммуникаций, то в течение всего времени существования компании отношения внутри коллектива остаются товарищескими и открытыми, каждый сотрудник мотивирован делиться своим опытом с другими, всегда готов поддержать коллег и помочь им решать поставленные

с клиентами: как формальные в виде конференций и семинаров, так и неформальные встречи «без галстуков».

– Основной продукт вашей компании – КИАС – не есть что-то статичное, ведь требования государственного регулятора к страховщикам регулярно изменяются. Как вам удается если не опережать время, то оперативно реагировать на происходящие изменения?

– Да, требования к деятельности страховых организаций в нашей стране регулярно меняются, но так было всегда и за 20 лет мы накопили большой опыт реагирования на подобные ситуации. Во-первых, мы сформировали команду, отвечающую за мониторинг принятых и планируемых корректировок нормативной базы. Во-вторых, мы оперативно проводим анализ новых требований, изучаем их возможное влияние на работу системы, определяем перечень доработок, составляем технические задания на внесение изменений и заблаговременно проводим необходимые модификации КИАС. В-третьих, архитектура нашего решения и возможности его кастомизации

был, конечно, но он быстро закончился. Благодаря комплексу принятых мер уже к концу года нам удалось справиться с возникшими сложностями: одни решения западных компаний мы заменили собственными разработками, для других нашли альтернативы в «Реестре российского программного обеспечения», который ведет Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации. Тогда же мы приняли решение о старте разработки новой, полностью импортозамещающей версии основного нашего продукта под кодовым названием «КИАС 2.0».

– На чем будет базироваться новая версия?

– КИАС 2.0 – это современная ИТ-платформа для страховых компаний, работающая на системе управления базами данных PostgreSQL. Новая Платформа уже включена в «Реестр российского программного обеспечения». Минцифры и отвечает всем современным требованиям рынка и рекомендациям госрегулятора.

Команда разработки КИАС 2.0 – это молодые, целеустремленные инженеры, применяющие новые технологии и реше-

– Редакционный коллектив «Страховой газеты new» сердечно поздравляет с 20-летием с момента создания компанию «Лаборатория Страхования», нашего многолетнего партнера! Юбилейную дату вы встречаете в статусе одного из лидеров отрасли цифровых решений для страховщиков! Так держась!

– Сплоченный коллектив «Лаборатории Страхования» своим упорным трудом и высокой квалификацией по праву заслужил уважение коллег и признание органов государственной власти. Ваши программные продукты не только облегчают жизнь страховщиков, но и позволяют им находить неиспользуемые резервы и оптимизировать свою деятельность. Два десятилетия успешной работы сделали вашу компанию одной из тех, кто задает тренды развития ИТ-рынка не только в России, но и в ближайшем зарубежье.

– Желаем «Лаборатории Страхования» новых вершин в бизнесе, дальнейшего профессионального роста, реализации всех поставленных задач!

С глубоким уважением, Алла БЕЛЯЕВА, главный редактор

АКТУАЛЬНО



Юридической литературе тема возможности покрытия договором имущественного страхования грубой неосторожности страхователя (выгодоприобретателя) одна из популярных, поскольку примерно каждые восемь-десять лет судебная практика здесь меняется практически на 180 градусов.

Поводом для написания настоящей статьи послужило решение Арбитражного суда Самарской области от 14 апреля 2025 года по делу № А55-26930/2024, где также фактически решался этот же вопрос, причем вопреки ныне складывающейся судебной практике на уровне Верховного Суда РФ. Ведь не далее как в феврале текущего года было опубликовано Определение Верховного Суда РФ от 18 февраля 2025 г. № 306-ЭС24-19744 по кассационной жалобе общества с ограниченной ответственностью «Торговый дом „Улгран“», где, казалось бы, все точки над «и» были расставлены и четко указано, что договор имущественного страхования не может предусматривать исключение из страхового покрытия событий, возникших вследствие грубой неосторожности страхователя (выгодоприобретателя).

Краткая фабула дела. Общество с ограниченной ответственностью «Смазочные материалы – Логистика» (страхователь) обратилось в Арбитражный суд Самарской области с иском к Страховому акционерному обществу «РЕСО-Гарантия» (далее – ответчик, страховщик), в котором просило взыскать с ответчика: 1) страховое возмещение в размере 120 550 951 рубль, 2) проценты за пользование чужими денежными средствами в размере 5 612 536,08 рубля за период с 27.04.2024 по 09.08.2024 с дальнейшим

И СНОВА О СТРАХОВАНИИ ГРУБОЙ НЕОСТОРОЖНОСТИ

начислением процентов на сумму 120 550 951 рубль по день фактической оплаты, 3) расходы по уплате государственной пошлины в размере 200 000 рублей.

Как было установлено, 16.10.2023 г. ООО «СМ-Логистик» (страхователь) и САО «РЕСО-Гарантия» (страховщик) заключили договор страхования строительной техники и оформили полис страхования строительной техники № SYS2471032296, по которому в том числе был застрахован гусеничный кран (далее – кран). До этого указанный кран был передан в аренду другому юридическому лицу.

Затем этот кран был направлен в подмосковный Красногорск для демонтажа металлоконструкций на объекте всевозможного горнолыжного комплекса «Снежок». 25 ноября 2023 г. во время демонтажа металлоконструкций кран рухнул. Собственник посчитал нецелесообразным восстанавливать технику, так как ремонт более чем на 80% превышал страховую сумму (120,5 млн рублей). Комиссия по расследованию причин аварии установила, что технической причиной аварии стало превышение грузоподъемности крана на 193% и возникновение динамической нагрузки. Кроме того, для крана не был разработан проект производства работ.

Страхователь направил в САО «РЕСО-Гарантия» уведомление о наступлении события, имеющего признаки страхового случая. 26.04.2024 г. страхователем получено извещение страховщика об отказе в признании заявленного события страховым со ссылкой на пп. «а» и «б» п. 4.1.3.2 Правил страхования строительной техники № 70 от 28.03.2023 (далее – Правила № 70), согласно которым причинение ущерба застрахованному имуществу вследствие нарушения правил эксплуатации и иных нормативов не является страховым случаем.

Страхователь полагает, что к аварии, произошедшей 25.11.2023, данные положения Правил № 70 неприменимы, поскольку страховщик может быть освобожден от выплаты страхового возмещения,

только если страховой случай произошел вследствие умысла страхователя, иные случаи освобождения страховщика от выплаты страхового возмещения (в том числе и при грубой неосторожности страхователя) могут быть установлены только законом, но не правилами страхования или договором, а установление в договоре или в правилах страхования таких условий освобождения страховщика от № А55-26930/2024 выплаты страхового возмещения ничтожно.

Суд, рассмотрев спор, отклонил иск. При этом он сослался на то, что стороны договора страхования обязаны согласовать в числе иных существенных условий такого договора также условие о страховом случае.

Пунктом 15 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 25.06.2024 года № 19 установлено, что, исходя из положений п. 4 ст. 421 ГК РФ, условия договора определяются по усмотрению сторон договора страхования имущества, в связи с чем к условиям договора помимо перечисленных в ст. 942 ГК РФ могут быть отнесены и другие условия (в частности, территория использования или место нахождения застрахованного имущества; перечень случаев, которые не могут быть признаны страховыми (например, управление транспортным средством лицом, не допущенным к управлению в рамках договора добровольного страхования транспортного средства; угон транспортного средства с оставленными регистрационными документами, если в соответствии с договором страхования страховым риском является кража или угон транспортного средства без документов и (или) ключей). Стороны вправе включать в договор добровольного страхования имущества (страховой полис) перечень страховых событий и исключений из него, условия о способе расчета убытков, подлежащих возмещению при наступлении страхового случая, и другие условия, если они не противоречат действующему законодательству.

По смыслу статьи 929 ГК РФ, статьи 9 Закона об орга-

низации страхового дела под страховым случаем понимаются именно объективные события, относящиеся, в частности, к событиям внешнего мира либо к действиям (бездействию) лиц, не являющихся участниками страховых отношений. В то же время совершение страхователем действий, способствовавших наступлению страхового случая, может послужить основанием для освобождения страховщика от выплаты страхового возмещения. Аналогичная правовая позиция изложена в Определении судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации от 18 февраля 2025 года № 306-ЭС24-19744.

Исходя из приведенных обстоятельств, суд пришел к выводу, что, согласно пп. «а» и «д» п. 4.1.3.2 Правил № 70, по риску «АВАРИЯ» не является страховым случаем и не возмещается ущерб в результате нарушения лицом, эксплуатирующим застрахованное имущество, техники безопасности, предусмотренной инструкцией по эксплуатации соответствующей специализированной техники, действующим законодательством, внутренними документами страхователя, эксплуатации застрахованного имущества в целях погрузки, разгрузки, перевозки, осуществления иных операций с грузами, вес и параметры/габариты которых превышают максимальный разрешенный заводом-изготовителем застрахованного имущества. В данном случае речь идет об освобождении страховщика от выплаты страхового возмещения, а о том, что произошедшее событие не является страховым случаем в принципе.

Суд подчеркнул, что осуществление crane работ с явным (практически двукратным) превышением его грузоподъемности очевидным образом приведет к возникновению аварийной ситуации, что лишает данное событие элемента случайности. При этом предполагаемое событие, на случай наступления которого производится страхование (страховой риск), должно обладать признаками вероятности и случайности.

Окончание на 4-й стр.

ВЗАИМНОЕ СТРАХОВАНИЕ



Честный разговор о развитии страхования в России надо начинать с анализа очевидных успехов, например, в личном страховании, а также причин «пробуксовывания» имущественных видов страхования.

Личное страхование показывает такой рост благодаря активной позиции страховщиков, основываясь на привлекательной альтернативе банковским депозитам, используя заинтересованность страхователей в дополнительном медицинском страховании. В ближайшее время необходимо будет вовлечь страхователей в долевое страхование жизни, а также добиться возвращения налоговых преимуществ по страхованию жизни.

Другая картина складывается в имущественном страховании, где по многим видам роста объема страховых премий практически нет. Проанализируем только две проблемные ситуации: страхование жилья от рисков чрезвычайных ситуаций и корпоративное страхование.

Сначала «бочка дегтя» – в России, где каждый год происходят крупные пожары, наводнения, другие природные катаклизмы, практически отсутствует страхование жилья от чрезвычайных ситуаций. Профессионально неприятно вспомнить, что и в царской России, и в Советском Союзе были застрахованы десятки миллионов домохозяйств.

События в Оренбурге в 2024 году, когда пострадавшие могли надеяться в основном только на помощь государства, а страхование практически отсутствовало, наглядно показали необходимость замены так и не заработавшей модели коммерческого страхования. Напомним, что принятый в 2018 (!) году

ИМУЩЕСТВЕННОЕ СТРАХОВАНИЕ МОЖЕТ РАЗВИВАТЬСЯ

Слово ведущему рубрики, президенту Национальной ассоциации взаимного страхования (НАВС) Игорю ЖУКУ.

320-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты», который предполагал создание системы страхования жилья от чрезвычайных ситуаций, не заработал ни в одном регионе России. Попытки «подправить» этот закон предпринимались депутатами Государственной Думы в апреле 2024 года – предлагалось заставить регионы готовить и принимать программы страхования. Ничего не получилось! Уверен, что и дальше будут предприниматься попытки силой вовлечь региональные власти в организацию коммерческого страхования. Остаются нерешенными многие проблемы, особенно в оценке экономической эффективности для населения.

Можно и нужно идти другим путем! Все негативные моменты можно преодолеть, если заменить механизм коммерческого страхования на взаимное путем создания обществ взаимного страхования (ОВС) жителей регионов России.

ОВС имеют ряд неоспоримых преимуществ по сравнению со страховыми компаниями:

1. Возможность накопления резервов в безубыточные годы с последующим снижением тарифов и увеличением объема выплат.
 2. Оперативность при организации страховых выплат, авансирование восстановительных расходов.
 3. Создание в регионах собственных центров компетенций по страхованию, которые позволят управлять рисками, формировать подконтрольные регионам резервы предупредительных мероприятий.
- В ОВС все средства, полученные от граждан, расходуются на организацию страховой защиты без оплаты интересов посредников, получения при-

были акционеров страховых компаний. Важно отметить, что ОВС эффективно расширяют для страхователя перечень рисков, что особенно четко проявилось при страховании ущерба после прилетов БПЛА. Пока страховые компании теоретизируют о классификации таких рисков (военный, терроризм, противоправные действия и т. д.), ПОВС «РТ-Взаимное страхование» уже третий год оплачивает убытки своих членов после прилетов БПЛА!

Национальная ассоциация обществ взаимного страхования (НАВС) проводит встречи с регионами, участвует в различных мероприятиях по обсуждению целесообразности создания ОВС по страхованию жилья. НАВС разработала основы модели региональных ОВС, готова оказывать методологическое сопровождение.

Очень важно, что страховая наука активно поддерживает взаимное страхование. Так, например, в 2024 году два доктора экономических наук, два уважаемых профессора Юлдашев Р. Т., Дадков В. Н. обратились в Совет Федерации с предложением применить механизм взаимного страхования при организации защиты от стихийных бедствий. И усилия НАВС, и профессионализм ученых, практиков страхового дела пока не дали понятного результата по созданию региональных ОВС, однако процесс идет – в одном из регионов России было проведено установочное совещание с решением о целесообразности создания ОВС. НАВС инициирует дальнейшее продвижение этой темы и будет информировать читателей «Страховой газеты» о результатах.

Другие проблемы ограничивают страхование имущества крупных корпораций. Прежде всего, после 2022 года крупные

промышленные риски могут быть перестрахованы только в РНПК-перестраховщике, созданным Банком России. Возможности РНПК ограничивают желания страховщиков по вариантам предложений для страхователей. Например, пять лет назад страховые компании предлагали страхованию ответственности членом советов директоров с лимитами 350–400 миллионов долларов США. Сейчас же и страховая компания, РНПК будут отвечать максимум за суммы в 20 раз меньше. Крупные корпорации хотят страховаться, но не могут не огорчать профессионалов страхового дела. Именно поэтому НАВС предлагает альтернативное взаимное страхование. Сам у себя страхую – доверяю, сам у себя страхую – не переплачиваю за услугу. Цивилизованное (с лицензией Банка России) взаимное страхование обеспечивает максимальную эффективность при страховании за счет средств бюджета. Стоимость страхования в ОВС определяется риском, а не интересами посредников, акционеров страховых компаний. НАВС готова делиться опытом по созданию ОВС (с 2021 года успешно работает ПОВС «РТ-Взаимное страхование», обеспечивающее страховую защиту 258 предприятий Госкорпорации «Ростех»).

На очередной конференции представителей крупного бизнеса НАВС готовит ответы на вопросы, которые возникают при создании промышленных ОВС.

Задачи понятны, работаем.

СТРАХОВАЯ ИНФРАСТРУКТУРА

ОРИЕНТИР НА ВОСТОК

Окончание. Начало на 1-й стр.

– На какие направления деятельности ориентируются зарубежные лосс-аджастеры при работе на рынках государств, появившихся после распада СССР?

– Если говорить про GRS, то у них большой опыт и высокий уровень специалистов по оценке рисков и урегулированию убытков в энергетической и нефтегазовой отраслях, в области производства возобновляемой энергии, в строительных и сложных технических рисках. Также много внимания в последние годы они уделяют урегулированию нестандартных убытков по страхованию ответственности, финансовых и киберрисков. Кроме этого, GRS специализируется на техническом и инженерном консалтинге. McLarens и Charles Taylor – многопрофильные лосс-аджастеры.

– А какие услуги может предложить конкретно «Q Adjusters»?

– В первую очередь, конечно, это урегулирование убытков по имущественным видам страхования – лосс-аджастинг и страховой сорвей. Также проведение предстрахового сорвея (инженерной оценки рисков). Мы можем предложить выполнение специальных экспертиз: пожарно-технической, строительно-технической, бухгалтерской и других. Как специалист с более чем двадцатилетним стажем в урегулировании страховых случаев, я

готовлю «почву» для внешнего администрирования страховых претензий в регионе. Это услуги независимого провайдера по удаленной обработке входящих обращений и урегулированию претензий третьих лиц для страховых компаний и корпоративных клиентов, так называемое «настольное урегулирование». Разумеется, мы занимаемся сорвейерским осмотром грузов, морских и речных судов. Наконец, всегда готовы проконсультировать по оценке страховых рисков, вопросам заключения договоров страхования и урегулирования убытков.

– Наверное, рано еще говорить о результатах работы «Q Adjusters», но есть ли у Вас уже ощущение правильности сделанного выбора?

– Считаю, что накопленный мной и моими коллегами из «Q Adjusters» за долгие годы работы опыт в урегулировании убытков оказался востребованным в указанных выше странах. Страховые компании стали обращаться с запросами на проведение обучения своих сотрудников из профильных подразделений. В настоящее время, кроме непосредственной работы по урегулированию убытков, вместе с коллегами мы готовим программу обучения «Основы урегулирования имущественных убытков» и планируем проведение тематических семинаров для страховых компаний в Центральной Азии и Закавказье, поскольку есть выраженный интерес в повышении

квалификации специалистов из этих регионов. Возможность поделиться опытом позволит поднять общий уровень профессиональной подготовки местных специалистов и взаимодействовать с ними «на одной волне» уже в конкретных делах.

– В каких отраслях Вы видите перспективы для своей компании?

– Активное строительство инфраструктурных и промышленных объектов в странах Центральной Азии, включая Узбекистан и Таджикистан, и Закавказья продолжает и предполагает участие иностранных инвесторов и подрядчиков, что во многих случаях требует страхования. В связи с этим мы ожидаем оживления активности на локальных страховых рынках, что предполагает рост количества убытков. «Q Adjusters» в свою очередь будет стараться оказывать своевременную профессиональную поддержку на экспертном уровне как страховщикам и перестраховщикам, так и страхователям, где это необходимо. Страховой рынок ждет перемены, и я рад, что мы открыты для реализации своих компетенций на территориях стран Центрально-Азиатского и Кавказского регионов. Прямой линии подходы в урегулировании спорных вопросов здесь практически не работают. Нам определенно есть здесь чему поучиться у наших восточных соседей, и это небыстрый процесс.

– Павел Серафимович, понятно, что «Q Adjusters»

появилась в Казахстане не на пустом месте. Вы намерены налаживать сотрудничество с коллегами по бизнесу?

– В Республике Казахстан пока есть только одна компания, представляющая в Центральной Азии крупных международных лосс-аджастеров. Также на рынке работают местные аварийные комиссары, сорвейеры и оценщики. Законодательство Республики Казахстан не содержит понятия «лосс-аджастер» (специалист по урегулированию страховых убытков). Суды достаточно часто требуют предоставления заключений сертифицированных оценщиков. Поэтому мы планируем появление соответствующего специалиста в нашей команде в ближайшее время. В следующем году планируем начать работу по созданию межрегионального профессионального объединения профильных компаний из стран Центральной Азии и Закавказья с целью объединения усилий профессионалов этой сферы и создания нормативной базы для реализации на указанных территориях.

– Желаете Вам успехов во всех Ваших начинаниях.

– Благодарю.

Интервью провел Арсентий СУБОТИН



ADJUSTERS
СОРВЕЙ & ЭКСПЕРТИЗА

W: www.q-adjusters.kz
E: Pavel.Shaptsevg@q-adjusters.kz

МЕРОПРИЯТИЕ

КОНФЕРЕНЦИЯ ПО ПЕРЕСТРАХОВАНИЮ

В московской гостинице «Националь» 15-16 апреля 2025 г. состоялась 29-я конференция по перестрахованию. В ней приняли участие 110 представителей от 53 компаний из пяти стран: России, Белоруссии, Индии, Киргизии, Узбекистана. По сравнению с прошлым годом произошло увеличение числа участников по всем параметрам. Традиционно организатором конференции выступило ООО «КЦ «Деловой формат», генеральным партнером – СПАО «Ингосстрах», а одним из медиапартнеров – «Страховая газета new».

Первый день работы основным стал доклад президента – председателя правления «Российской Национальной Перестраховочной Компании» (РНПК) Натальи Карповой. По ее словам, главная цель РНПК на 2025 год – эффективное управление рисками для снижения частоты наступления и тяжести крупных убытков. РНПК фокусирует усилия на повышении рискозащищенности объектов для предотвращения страховых событий, вводит использование оговорок, повышающих ответственность собственников за свое имущество, и укрепляет взаимодействие со страховщиками для снижения убыточности при страховании крупных рисков.

РНПК как инфраструктурная организация, играющая одну из важнейших стабилизирующих ролей в отечественной экономике, остается основным провайдером перестраховочной емкости для всех российских страховщиков в этом году. Кроме того, РНПК сегодня является центром экспертизы и аналитики на российский стра-

ховом рынке. Перестраховщик имеет свой инженерный центр, который формирует лучшие практики по предстраховой экспертизе в стране и готовит методические материалы для всего рынка, и риск-офис, разрабатывающий уникальные методики по оценке экономических последствий реализации катастрофических рисков и создающий инструменты оценки подверженности объектов рискам ЧС.

Планы РНПК на 2025 год предусматривают формирование единых отраслевых стандартов рискозащищенности объектов, бенчмаркинг рисков по различным отраслям экономики, разработку новых продуктов в сегментах страхования киберрисков, маркетплейсов и селлеров с учетом потребностей рынка, дальнейшее совершенствование моделей по прогнозированию климатических и катастрофических рисков, а также укрепление возобновленного в 2024 году сотрудничества с международным перестраховочным рынком дружественных стран.

С оценкой показателей развития российского рынка выступила Екатерина Серова, директор по страховым и инвестиционным рейтингам АО «Эксперт РА». Итоги 2024 года превзошли прогнозы и существенно превысили показатели предыдущего года. Основными драйверами роста выступили накопительное и инвестиционное страхование жизни, ДМС и автострахование. Впервые за последние 10 лет премии по страхованию жизни в совокупном портфеле превысили сборы по иным видам.

Из доклада Екатерины Якуниной, председателя совета Ассоциации профессиональных страховых брокеров, видно, что 82% страховщиков работали со страховыми посредниками. Их сборы через этот канал выросли в прошлом году на 9% и составили 2,4 трлн рублей, но при этом доля поступлений от брокеров снизилась на 1 п.п. до 3%, а безусловными лидерами с долей 54% являются кредитные организации. Общее число брокеров за последние два года не изменилось и составляет 57

компаний, но при этом в 2024 г. они заработали 21 млрд руб., что на 12% больше, чем в предыдущем году.

Целя секция конференции была посвящена вопросам страхования грузов. Основными тенденциями стали почти полное доминирование в этой сфере отечественных компаний, а также усложнение маршрутов доставки, что приводит к проблемам в урегулировании убытков и их росту.

Во второй день конференции рассматривались темы урегулирования убытков. Как отметил Борис Осипов, советник президента – председателя правления РНПК, специфика крупных убытков за последние годы ежегодно меняется: если в 2022 г. это были пожары на складах, то в 2023 – СМП, а в 2024 – морские аварии. Много внимания выступающими было уделено вопросам страхования и перестрахования террористических рисков, в том числе с помощью БПЛА, а также урегулированию сложных технических рисков.

Иван СТРАХОВ

ФОРУМ

АНДЕРРАЙТИНГ И РАЗВИТИЕ СТРАХОВОГО БИЗНЕСА

24 и 25 апреля в Москве состоялся Всероссийский форум «Андеррайтинг и развитие страхового бизнеса». РНИАИ «Страховая газета new» выступило информационным партнером мероприятия.

Форум объединил на одной площадке ведущих андеррайтеров, маркетологов, крупных страховых брокеров и других экспертов. Они собрались, чтобы обсудить важные изменения в андеррайтинговой политике и новые подходы к управлению страховыми портфелями.

Организаторами форума выступили Агентство страховых новостей и ИД «Регламент». В форуме приняли участие 30 спикеров – директора по рискам и андеррайтингу крупнейших страховых компаний: «АльфаСтрахование», «Ингосстрах», «СберСтрахование», «Зетта Страхование», «Т-Страхование», Группа «Ренессанс Страхование» и др. «Все андеррайтеры, которые посетили наше мероприятие, смогли получить ответы на



проблемные вопросы, повысить андеррайтинговый результат и собственный KPI. Но еще было немаловажно (что сегодня актуально для любого форума) обменяться опытом, пообщаться с ведущими специалистами в управлении страховыми портфелями, – подвела итоги форума генеральный директор компании-организатора ИД «Регламент» Евгения Якунина.

– В рамках сотрудничества с Финансовым университетом все участники форума получили дипломы государственного образца и прошли двухдневное обучение на платформе Финансового университета.

В своем выступлении руководитель Института страхового ВСС Александр Быков представил результаты опроса участников страхового рынка.

Он отметил, что основная причина изменения андеррайтинговой политики – это требования перестраховщиков. Так отметили 94% опрошенных. Из них 39% считают, что это санкционное влияние, а 55% назвали геополитические факторы.

Также из общего числа респондентов 26% полагают, что причиной является изменение характеристик объектов страхования, 3% – изменение климата, 16% указали иные факторы (увеличение количества событий и размера ущерба, стихийные бедствия, новые риски, такие как терроризм, БПЛА и проч.).

В опросе приняла участие 31 СК (~70% премий по добровольному имущественному страхованию в 2024 г.). Состав респондентов: 87% – андеррайтеры, 13% – руководители управления и топ-менеджеры.

Директор по корпоративному страхованию СК «Зетта Страхование» Андрей Тверской рассказал, как после 2022 г. кардинально изменился ландшафт перестраховочного рынка в связи с доминирующей ролью РНПК.

Продолжение на 4-й стр.

ICG
21 мая 2025
Санкт-Петербург, Россия

СТРАХОВАНИЕ И БЛАГОПОЛУЧИЕ ПЕРСОНАЛА 2025

VI ежегодная конференция

Наш замечательный Союз!

25 апреля Союз страховщиков Татарстана отметил 30-летний юбилей!

30 лет назад, в далеком 1995 году в Казани силами местных страховщиков была создана некоммерческая организация -- Союз страховщиков Татарстана, которая поставила перед собой, казалось бы, простую, но вместе с тем очень сложную задачу - отстаивание интересов страховых компаний и их клиентов в органах законодательной и исполнительной власти.

Какими были эти годы, как работал Союз, как по кирпичику, постепенно, не покладая рук выстраивал настоящее страховое дело в республике - обо всем этом на исторической странице номера. О целях, задачах и реализации задуманных планов рассказывают президенты ССТ, возглавлявшие Союз долгое время.



Слово Виталию Владимировичу ФЕДОРЕНКОВУ, президенту ССТ (1995-2007гг.)

Главная цель, которая была поставлена перед Союзом, - создать в Республике Татарстан цивилизованный, современный и конкурентный рынок страховых услуг. Для этого необходимо было решить ряд крупных задач.

Во-первых, обеспечить в широком смысле равный доступ всех страховщиков к осуществлению страховой деятельности на территории Татарстана; во-вторых, организовать регулярный и продуктивный диалог с властью различного уровня по актуальным проблемам развития страхования в республике; в-третьих, разработать и внедрить эффективные программы повышения страховой культуры населения, руководителей предприятий и государственных чиновников.

Отглядываясь в прошлое, могу с полной уверенностью сказать: все задуманное удалось осуществить в полной мере! Так, первое крупное достижение Союза - Указ Президента РТ М. Шаймиева «О мерах по обеспечению страховой защиты предприятий, организаций Республики Татарстан и их работников», подписанный 25 марта 1995 года, стал прорывным в развитии страхового дела как в Татарстане, так и в России в целом. С нами считались и прислушались к нашим предложениям в Государственной Думе РФ и Совете Федерации, в Правительстве Татарстана и Государственном Совете РТ, в министерствах и ведомствах Республики Татарстан, Всероссийском Союзе страховщиков и РСА. Нам удалось создать уникальное сообщество страховщиков, аналогов которому нет и не было в России!

Наш Союз отличался прямыми и доверительными

отношениями между руководителями страховых организаций, их взаимопониманием и взаимопомощью, высокой активностью в совершенствовании страхового законодательства, в защите прав страховщиков, работающих на рынке страхования республики, в пресечении попыток недобросовестного поведения на рынке. Я горжусь тем, что вместе с моими соратниками Рустамом Сабировым, Валентиной Сальниковой, Аляметдином Камаловым, Фаритом Вафинным и другими страховщиками республики мы создали наш замечательный Союз.

К сожалению, я нечасто бываю в Казани и не знаю, как сегодня обстоят дела в Союзе. Надеюсь, заложенные нами традиции работы и общения бережно сохраняются и приумножаются.

Каким быть Союзом, решать его нынешним членам. Мы сделали свое дело, мы создали Союз и, как мне кажется, задали высокую планку его деятельности. Времена меняются, что-то становится неактуальным, просто устаревает, отживает свой век. Приходят новые времена, новые люди, новые формы работы. Нынешнее руководство Союза пока ко мне не обращалось за советом или помощью, хотя, мне кажется, нам есть о чем поговорить. Например, о создании истории нашего объединения, тем более есть хороший повод - юбилей ССТ. Кроме того, у нас есть заслуженные ветераны Союза, Почетные члены ССТ. Хорошо бы о них вспомнить хотя бы в такие праздники.

Хочу пожелать членам Союза страховщиков Татарстана новых успехов в развитии рынка страховых услуг Татарстана и России, в защите законных интересов страховщиков и страхователей, в повышении страховой культуры потенциальных страхователей. Желаю также крепкого здоровья, любви и благополучия всем работникам страхового цеха республики, процветания и приумножения бизнеса членам ССТ!



Слово Рустаму Ильдусовичу САБИРОВУ, президенту ССТ (2007-2017гг.)

В том, что Союз страховщиков Татарстана был создан, не было ничего необычного. Всегда существовали и существуют профессиональные союзы во многих отраслях, в том числе и в страховании. Например, многие слышали о страховом объединении Lloyd's, которое возникло более 300 лет назад (кстати, мне посчастливилось не только там побывать, но и проходить в свое время стажировку). Не явился здесь исключением и зарождавшийся в начале 90-х годов страховой рынок России и ее регионов. С появлением в нашей республике тогда еще молодых страховых организаций возникла идея создать свой профессиональный союз - Союз страховщиков Татарстана.

Инициаторами и учредителями Союза стали местные страховые компании. Потом количество членов постоянно росло, а позже в него стали принимать, сначала в качестве наблюдателей, а позже и членов, филиалы федеральных страховщиков. Таким образом, история Союза страховщиков Татарстана я бы разделил на два этапа - до прихода федералов и после их прихода в Союз. Соответственно, и цели Союза корректировались в соответствии с этими этапами.

На первом этапе работы ССТ главными целями были объединение усилий по повышению страховой культуры в республике, защите интересов страховых организаций Татарстана, в том числе для противодействия крупным федеральным компаниям с их финансовыми и лоббистскими возможностями на всех уровнях. Во втором этапе развития Союза, с начала двухтысячных годов, в связи с изменениями законодательства и реалиями времени все члены Союза были уравнианы в правах и цели Союза были скорректированы.

Я уверен, что цели Союза, поставленные в далеком 1995 году, были выполнены. Главным подтверждением этого тезиса служит то, что Республика Татарстан остается чуть ли не единственным регионом России (кроме Москвы и Санкт-Петербурга), где до сих пор успешно работают и развиваются местные страховые компании. В свое время благодаря активной работе Союза страховщиков Та-

тарстана удалось донести до руководства республики тот посыл, что страховой рынок будет иметь со временем большое значение и для защиты интересов предприятий и жителей региона, и для налоговых отчислений в местные бюджеты. Например, одним из важнейших решений руководства республики явилось принятие 24 марта 1995 года Указа Президента РТ «О мерах по обеспечению страховой защиты предприятий, организаций РТ и их работников». По этому указу у предприятий появилась возможность включать затраты на страхование в себестоимость (в то время все затраты на страхование в России шли только за счет прибыли), и только для страховщиков, зарегистрированных на территории Республики Татарстан. Это решение дало импульс для развития страхового рынка РТ, результаты которого видны и сегодня. Отмечу здесь, что аналогичное решение на федеральном уровне было принято только примерно четыре года спустя, что позволило местным компаниям крепко встать на ноги и впоследствии успешно конкурировать с крупными федеральными страховщиками.

С момента создания и по сей день одной из главных задач Союза является противодействие страховому мошенничеству. Благодаря слаженной работе со всеми заинтересованными госорганами за эти годы были разоблачены десятки преступных организованных групп мошенников, которые понесли достойное наказание.

До сих пор Союз является своего рода клубом, который объединяет страховщиков, в него входящих, помогает обмениваться полезной информацией, бороться с мошенничеством и решать другие общие задачи. Одним из подтверждений этого тезиса является то, что практически ежегодно Союзом проводится Спартакиада ССТ, где страховщики конкурируют не только на страховом рынке, но и на спортивных площадках.

В заключение хочу, как человек, причастный к созданию Союза, его бывший президент, пожелать юбиляру того, чтобы все то, что было сделано за эти 30 лет, не пропало даром, чтобы новые руководители ССТ работали постоянно и друг с другом, и со всеми заинтересованными государственными структурами. Желаю всем коллегам - членам Союза больших перспектив, финансовой устойчивости и крепкого здоровья!



Уважаемые коллеги!

Поздравляю Союз страховщиков Татарстана с 30-летним юбилеем! 25 апреля 1995 года образовался наш Союз, целью которого было объединение страховых компаний для решения общих задач, стоявших перед страховым сообществом республики.

Хорошо помню, как четырнадцать страховых компаний Татарстана подписали учредительный договор о создании Союза, прошла официальная регистрация Федеральной службой по надзору за страховой деятельностью и наш Союз был внесен в государственный реестр.

За первые годы становления его ряды пополнились федеральными страховыми компаниями, филиалы которых активно работали и продолжают свою деятельность на территории Татарстана.

В сложных условиях глубокого экономического кризиса руководители - члены Союза совместно искали и находили ответы на вызовы времени.

Сегодня Союз - это крупная организация, которая активно взаимодействует с государственными структурами республики, продолжает укреплять деловые и партнерские связи, активно взаимодействовать с коллегами из других регионов страны.

С юбилеем вас, дорогие коллеги, друзья!

Желаю Союзу страховщиков Татарстана новых плодотворных идей, повышения роли и влияния Союза в решении ключевых проблем отрасли, дальнейшего процветания и развития!

Фарит ВАФИН, основатель и действующий вице-президент ССТ, генеральный директор АО СК «Чулпан»



Уважаемый Ринат Накиевич! Уважаемые страховые организации - члены Союза страховщиков Татарстана!

От имени Всероссийского союза страховщиков и от меня лично примите искренние поздравления в связи с 30-летием создания Союза страховщиков Татарстана!

Это событие - памятная дата не только для вашего коллектива, но и для всего страхового рынка Республики Татарстан. Все эти годы вы помогаете решать важные задачи по созданию условий для качественного развития страхового дела Татарстана. И за тридцать лет - более чем четверть века - пройдя большой и очень динамичный путь. Сегодня страховая отрасль переживает очередной виток своего развития, в непростых условиях которого страховщикам вновь и вновь приходится справляться со всеми трудностями, которые преподносят им современные реалии. Благодаря вам для страхового рынка республики созданы благоприятные условия.

В этот знаменательный день желаю вам и вашему коллективу неиссякаемой энергии, успехов в решении стоящих перед нами задач. Стабильности, здоровья и сил для дальнейшей плодотворной работы, больших профессиональных достижений, реализации новых интересных проектов и планов в страховом деле!

Е. В. УФИМЦЕВ, президент ВСС, РСА, НССО



Дорогие друзья!

Поздравляю вас с прекрасным юбилеем - тридцатилетием со дня образования Союза страховщиков Татарстана!

Когда-то для всех нас это было новое дело, и мы организовывали здесь, в Палате, Союз страховщиков. Тогда были республиканские организации, активные страховщики, но со временем все это ушло на мировой уровень. Появились крупные страховые компании, но тем не менее без страховки ничего нельзя делать, ни бизнес вести, ни что-то другое. Страхование здоровья, имущества - это заставляет людей как-то повнимательнее относиться ко всему. То, что страховые компании работают и активны, уже неплохо. Бизнес без страхового дела развиваться не может. Поэтому 30 лет прошло как один день!

Желаю вам всего самого доброго. И не забудьте, что, страхуя людей, вы помогаете им, а они помогают вам!

Ш. Р. АГЕЕВ, председатель Союза «Торгово-промышленная палата Республики Татарстан», д. э. н., профессор



Уважаемые члены Союза страховщиков Татарстана!

Сердечно поздравляю вас с 30-летием со дня образования нашего профессионального объединения!

За три десятилетия Союз страховщиков Татарстана стал авторитетной организацией, объединяющей федеральные и региональные страховые компании республики. Благодаря вашему совместному труду развивается страховой рынок региона, совершенствуется система защиты интересов граждан и бизнеса, укрепляются профессиональные связи между участниками страхового сообщества.

Особую благодарность хочу выразить за ваш вклад в формирование современной страховой инфраструктуры, подготовку квалифицированных специалистов и развитие страхового предпринимательства в Татарстане. Ваша работа способствует повышению финансовой грамотности населения и укреплению экономической стабильности региона.

В этот знаменательный день желаю Союзу страховщиков Татарстана дальнейшего процветания, успешной реализации всех намеченных проектов и укрепления позиций на страховом рынке. Пусть профессионализм каждого члена союза продолжает расти, а сотрудничество между всеми участниками становится еще более плодотворным.

Пусть следующие 30 лет станут временем новых достижений, инновационных решений и укрепления авторитета татарстанского страхового сообщества!

С уважением и наилучшими пожеланиями, Ринат КАСИМОВ, президент Союза страховщиков Татарстана



Уважаемые коллеги и друзья!

От имени страховой компании «Спасение» и от себя лично поздравляю Союз страховщиков Татарстана, членом которого мы являемся долгие годы, с юбилеем - 30-летием! Этот значимый этап в истории организации - это не только время достижений и успехов, но и период, который стал основой для дальнейшего развития страхового рынка России.

Тридцать лет - эпоха, наполненная важными событиями, инновациями и, безусловно, трудностями, которые мы сообща успешно преодолели. Союз страховщиков Татарстана стал важным связующим звеном для страховщиков, обеспечивая обмен опытом, знаниями и лучшими практиками, в результате чего страхование продолжает развиваться, становясь доступным и понятным для каждого.

Желаю нам всем дальнейших успехов, процветания и новых высот! Пусть каждый новый день приносит только положительные эмоции и удачные решения.

Спасибо за вклад в развитие страхового дела!

С уважением, Геннадий ГЛУШКОВ, председатель совета директоров ООО «СМО «Спасение», депутат Госсовета РТ



Уважаемые коллеги, дорогие друзья!

От лица коллектива и себя лично поздравляю Союз страховщиков Татарстана и его президента Рината Касимова с 30-летним юбилеем! Три десятилетия Союз надежно защищает интересы страхователей и страховщиков республики, способствует развитию страхового рынка и повышению финансовой грамотности населения.

Желаю дальнейшего процветания, успешной реализации новых проектов и стабильности! Ринату Касимову - крепкого здоровья, энергии и новых достижений на благо страхового сообщества Татарстана!

С уважением, Марат САФИН, член ССТ, директор ПАО СК «Росгосстрах» в РТ



Уважаемые коллеги, дорогие друзья!

Поздравляю руководителей - членов Союза страховщиков Татарстана во главе с президентом Ринатом Касимовым с прекрасным юбилеем - 30-летием со дня образования!

Основной целью Союза всегда являлось объединение страховщиков для содействия развитию страхового дела в республике. Для защиты общих интересов членов Союза, обмена информацией и реализации совместных проектов.

Сегодня Союз - это настоящая организация единомышленников, большая и сплоченная команда.

Его члены, несмотря на конкуренцию на рынке, всегда готовы объединиться и помочь друг другу в решении сложных задач, стоящих перед страховым сообществом.

Желаю вам дальнейших профессиональных достижений, новых идей, а также сплоченной результативной работы Союза на благо страхового сообщества и страхователей.

Иньль ГАБДУЛХАКОВ, президент ССТ 2019-2024 гг.



Дорогие друзья, коллеги!

От лица редакции поздравляю дружную, сплоченную и профессиональную команду - членов Союза страховщиков Татарстана во главе с президентом Ринатом Касимовым с прекрасным юбилеем!

30 лет! Пройден огромный путь, проведена большая работа на благо всей страховой отрасли республики. Союзом приобретен огромный опыт работы с госструктурами, другими организациями. Все это большой, нелегкий и ответственный труд, который вы проделали вместе, сообща, выполняя общие задачи, стоящие перед Союзом.

Примите самые теплые пожелания здоровья, счастья и благополучия. Пусть каждое дело, за которое берется Союз, будет радовать вас результатами. Желаю продолжения дружбы, удач в общей деятельности и теплых моментов в каждом дне!

С глубоким уважением, Алла БЕЛЯЕВА, главный редактор, член ССТ

Летопись Союза страховщиков Татарстана, или Хронология основных событий

❖ **Январь 1995** - 14 страховых компаний Татарстана подписали учредительный договор о создании Союза страховщиков Татарстана. Президентом учредительного объединения страховщиков единогласно избран Федоренков Виталий Владимирович, председатель правления АО «Страховая компания «Талисман».

❖ **Март 1995** - опубликован судьбоносный для развития страхового рынка Татарстана Указ Президента РТ «О мерах по обеспечению страховой защиты предприятий, организаций Республики Татарстан и их работников», в подготовке которого активно участвовал ССТ.

❖ **25 апреля 1995** - официальная регистрация Союза страховщиков Татарстана Федеральной службой по надзору за страховой деятельностью и внесение ССТ в государственный реестр.

❖ **Март 1996** - назначение президентом ССТ членом Экспертного совета по законодательству о страховании Государственной Думы Федерального Собрания РФ.

❖ **Сентябрь 1996** - принятие Комиссией по ценам и бумагам при Кабинете министров РТ Постановления №19 «Об упорядочении деятельности страховых организаций и их управляющих компаний, страховых компаний на рынке ценных бумаг», предоставлявшее Комиссии неограниченные права контроля за деятельностью страховщиков республики и вызвавшее жесткую реакцию Союза страховщиков Татарстана.

❖ **Март 1997** - совместное заседание МЧС РТ и ССТ «О разработке программы развития страхования и перестрахования рисков от крупных промышленных аварий, катастроф и стихийных бедствий на 1997-2006 годы».

❖ **Октябрь 1997** - благодаря усилиям ССТ в республике создана Инспекция страхового надзора РФ по Республике Татарстан.

❖ **Февраль 1998** - на заседании ССТ утверждена Концепция раз-

вития страхового рынка Республики Татарстан.

❖ **Февраль 1998** - в Торгово-промышленной палате (ТПП) РТ по инициативе ССТ состоялось Межрегиональное совещание страховщиков республик Башкортостан и Татарстан по развитию страховой системы. Подписано Соглашение о взаимном сотрудничестве ССТ и Ассоциации страховщиков Башкортостана.

❖ **Апрель 2000** - создание в ССТ единой базы недобросовестных страхователей.

❖ **Май 2000** - участие делегации ССТ в 4-м съезде Всероссийского союза страховщиков в Москве. Выступление президента ССТ В. В. Федоренкова на пленарном заседании об опыте Союза в развитии страхового рынка в РТ.

❖ **Сентябрь 2001** - ССТ направил в Государственный Совет РТ, Государственную Думу РФ и ВСС подробное экспертное заключение по проекту Федерального закона «Об обязательном протиповоженном страховании имущества и гражданской ответ-

ственности юридических лиц», в котором содержался категорический вывод о невозможности принятия данного проекта даже за основу.

❖ **Август 2003** - Союз страховщиков Татарстана совместно с Татарстанской республиканской организацией Всероссийского общества автомобилистов первыми в России создают Службу аварийных комиссаров.

❖ **Февраль 2004** - ССТ принял участие в разработке Постановления Кабинета министров РТ «О мерах по повышению безопас-

ности дорожного движения в РТ», принятого 12.03.2004. Данное постановление предполагало целевое финансирование Программы безопасности дорожного движения в РТ на 2002-2010 годы за счет средств страховых компаний. В рамках исполнения постановления только в 2004 году на мероприятия по безопасности дорожного движения, организованное ВТИБДД МВД РТ, членами ССТ было перечислено 2 614 075,56 руб.

Летопись Союза страховщиков Татарстана, или Хронология основных событий

Июль 2004 – при Союзе страховщиков Татарстана создается Координационный совет по противодействию страховому мошенничеству...

извещением о ДТП, предоставляемым страховым организациям, бланков-инструкций со схемой и разъяснением порядка оформления ДТП.



Июль 2012 – выступление на совещании Союза председателей Верховного Суда РФ, судьи Высшего квалификационного класса, доктора юридических наук...

Июль 2012 – выступление на совещании Союза председателей Верховного Суда РФ, судьи Высшего квалификационного класса, доктора юридических наук...

ВСО Всероссийский союз страховщиков XXVI МЕЖДУНАРОДНАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «СТРАХОВАНИЕ, ОБРАЗОВАНИЕ И НАУКА»

Тема года-2025. Стратегии развития страхования: конкуренция, технологии, клиентоцентричность

Ежегодно научно-практические конференции по страхованию для научно-педагогического и страхового сообщества проводятся вот уже более четверти века. В свое время они начинались как научные форумы Второго научного страхового общества (ВНСО)...

трудов конференции, которые печатаются к ее началу. Этот период продолжается более десяти лет. «Страховая газета» постоянно выступала информационным партнером форума.

НОВОСТИ Правительство РФ упростило для аграриев получение субсидии на агрострахование

Аграрии для получения субсидии на оплату договора агрострахования с господдержкой освобождаются от обязанности предоставлять ряд документов, которые требуются для получения господдержки по другим направлениям...

«Как отмечал президент, сельское хозяйство прочно вошло в число наиболее успешных, динамичных отраслей национальной экономики, стало одним из значимых факторов укрепления нашего суверенитета...

хозяйства от погодных рисков, – прокомментировал президент Национального союза агро-страховщиков Корней Биждов. – Оно снимает возникшие на данный момент вопросы со стороны региональных органов АПК по практической организации субсидирования уже заключенных либо планируемых к заключению в данном сезоне договоров страхования и, конечно, помогает сельхозпроизводителям. НСА продолжает работу по организации страховой защиты весеннего сева в соответствии с задачами по ее расширению...

АКТУАЛЬНО И СНОВА О СТРАХОВАНИИ ГРУБОЙ НЕОСТОРОЖНОСТИ

Окончание. Начало на 2-й стр. Если многословность доводов суда вывести за скобки, то кратко речь идет о том, что исключать из страхового покрытия события, возникшие вследствие грубой неосторожности страхователя (выгодоприобретателя), можно, это не означает нарушение императивного запрета на освобождение страховщика от выплаты страхового возмещения (абзац второй п. 1 ст. 963 ГК РФ).

интересы именно страхователя и выгодоприобретателя, допустившего грубую неосторожность, вследствие чего и наступил страховой случай по договору имущественного страхования. Однако эта защита не распространяется на иных лиц, эксплуатирующих или иным образом использующих застрахованное имущество. Поэтому условие договора имущественного страхования, которое предусматривает исключение соответствующих событий из страхового покрытия, закону не противоречит.

что со стороны страхователя имел место умысел, направленный на причинение ущерба объекту страхования. В то же время обстоятельства наступления аварии очень красноречиво говорят о том, что грубая неосторожность не является неким единообразным явлением – несомненно, она может быть относительно небольшой, на грани простой небрежности, а также столь серьезной, что влечет приближение к умыслу. Причем грань между такой грубой неосторожностью и умыслом является весьма условной. Если для прояснения ситуации применить категорию умысла из уголовного права, то разве такие действия, когда кран нагружают практически с двойной нагрузкой по отношению к предельной для него, не означают, что соответствующие люди действовали с коварным умыслом, несомненно, понимая, что их действия носят явно противоправный характер, но относятся равнодушно к возможному зловредным последствиям? Это означает, что целесообразно хотя бы для сферы страхования выработать более конкретные определения понятий умысла и грубой неосторожности.

ФОРУМ АНДЕРРАЙТИНГ И РАЗВИТИЕ СТРАХОВОГО БИЗНЕСА

Окончание. Начало на 2-й стр. Он отметил, что базовые тарифы РНПК при страховании без складских оговорок составляют от 0,11%, а 6% складов оцениваются со статусом выше среднего (примерная экспертная оценка инженерами). 62% составляет процент расхождения оценки качества склада по итогам осмотра риск-инженерами различных страховых компаний. Среди требований РНПК сегодня – запрет на «складывание» облигаторной емкости (сострахование), складские оговорки и технические тарифы, обязательный осмотр в соответствии с утвержденными подходами РНПК, нет автоматического покрытия для новых рисков (оговорка о структуре).

для повышения эффективности андеррайтинговых решений. Ирина Волжанина, руководитель управления страхования имущества юридических лиц «АльфаСтрахования», добавила, что за последние два года произошли серьезные изменения андеррайтинговой политики по страхованию рисков «терроризм» и «диверсия». В 2024 г. покрытие было расширено на риск гибели и повреждения из-за атак беспилотников. На данный момент по этому риску заявлено много убытков. По мнению эксперта, основным фактором, который повлиял на изменение андеррайтинговой политики, стали санкции. Вторым ключевым фактором, который страховщики наблюдают последние два года, стала

высокая ключевая ставка Центробанка. В IBG делают ставку на корпоративные продукты, телемедицину и экспертизу по критическим заболеваниям, чтобы ДМС стало доступным и эффективным даже для малого бизнеса. Об этом в ходе форума рассказал заместитель генерального директора компании «Страховая бизнес группа» (IBG) Олег Меркулов. По его словам, классический андеррайтинг, опирающийся на ретроспективную статистику и жесткие исключения, уже не отвечает потребностям рынка. Вместо этого востребован подход, в котором ключевую роль играют технологии (AI и EHR), сервисные решения и персонализированные продукты. «Медицинские продукты должны быть честными, там не должно быть исключений», – убежден спикер.

agrovolga 2025 МЕЖДУНАРОДНАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА 9-11 июля Казань agrovolga.org

СПЕЦ ТЕХНИКА Специализированная выставка техники и промышленного оборудования 9-11 июля 2025 Объединяем производителей, поставщиков и потребителей спецтехники на одной площадке МВЦ «Казань Экспо»



стана, посвященная 10-летию ССТ и 1000-летию Казани, которая станет ежегодной до конца года. Октябрь 2005 – Государственная Дума РФ приняла поправки, разработанные Союзом, в Закон «Об организации страхового дела в РФ». Декабрь 2005 – проведение VII Поволжского страхового рандеву «Стрежень-2005». Январь 2006 – Союз выступил с обращением к депутатам Госдумы РФ от Республики Татарстан с просьбой не допустить монополизации крупными страховыми компаниями рынка обязательного страхования гражданской ответственности за причинение вреда при эксплуатации опасных объектов.

ности члены многих преступных групп мошенников, а объемы страхового мошенничества в республике существенно упали. Ноябрь 2014 – посещение членами ССТ международных курсов повышения квалификации по исламскому страхованию и круглого стола по проблемам реализации исламского страхования в РФ. Июнь 2017 – на общем собрании на три года избран новый президент Эдуард Феликсович Кабаков, генеральный директор АО «НАСКО». Сентябрь 2017 – была создана рабочая группа по противодействию страховому мошенничеству в РФ из 15 человек во главе с Семеновой Екатериной Петровной, руководителем казанского филиала страховой компании «Энерготрансгас». Сентябрь 2017 – совещание представителей: УГИБДД МВД РФ по РТ, прокуратуры, ГБУ «БДД», отделения Национального банка по РТ Волго-Вятского Центрального банка РФ и страховых компаний РТ. Май 2018 – совещание с участием четырех руководителей ГБУ «БДД». Были рассмотрены вопросы о сотрудничестве ССТ с ГБУ «БДД» в свете создания Центра. Декабрь 2018 – создан Call-центр по ДТП. Сентябрь 2019 – президентом ССТ избрана Екатерина Петровна Семенова, директор КФ «Энерготрансгас». Сентябрь 2020 – президентом ССТ избран Иниль Камилевич Габдулахов, директор КФ СК «Согласие». Январь 2021 – декабрь 2022 – полностью доработан и приведен в надлежащее состояние весь документооборот ССТ. Ноябрь 2023 – в Казани ВСС при поддержке Союза страховщиков Татарстана провел межведомственное совещание, посвященное борьбе со страховым мошенничеством, при участии ЦБ, МВД, ГИБДД, Верховного суда РТ. Июль 2024 – президентом избран Ринат Накибович Касимов, директор КФ СК «Югория». Сентябрь 2024 – установлен контакт и проведена рабочая встреча с президентом Союза страховщиков Уральского региона «Белый Соболь», компанией «МАЙНИТЕК» по вопросам противодействия страховому мошенничеству с презентацией программного комплекса «Цифровой патруль». Ноябрь-декабрь 2024 – обсуждение с госорганами проблемы страхового сообщества Татарстана. В рамках Рабочей группы по противодействию страховому мошенничеству РТ проведен ряд встреч с представителями правоохранительных органов. Февраль 2025 – рабочая встреча с председателем Союза «Торгово-промышленная палата РТ».